

1/10 18:30-20:30 労使交渉・協議の進め方（春闘対策）

活動専門

グループワーク

■ 概要

労使関係は力関係ではありません。
当然ですが労使交渉・協議によって相手から成果を得るには、相手との関係をWin-Winに持っていく交渉術が求められます。当講座は、労使関係を顧客関係ととらえて、相手の満足を通して自分たちの利益に結びつける交渉術の全テクニックを体系的に解説いたします。

■ カリキュラム

1. 労使協議会事例研究
2. 労使交渉・協議の定義
3. 労使交渉・協議の基本戦略
4. 職場討議集会事例研究
5. 労使交渉・協議の戦術

■ ポイント

- 労使交渉や労使協議の基本的な臨み方を理解できます。
- 交渉に欠かせない具体的なテクニックを習得できます。



吉川 政信

【プロフィール】

j.union株式会社専属講師
1969年、東京出身。2001年にj.union株式会社へ入社。営業責任者、企画開発本部責任者を経て常務取締役に至る。参加者とともに考えるワークショップ型のセミナーを得意とし、職場改善活動や組合員のモチベーションアップのための現場活動の経験を生かした研修を行う。また、現場の声を反映した組合活動を現場の役員・組合員と一緒に企画・運営・実施を行っている。職場の活動に活用できる実践型研修を心がけている。